

MICROSOFT DEFENDER FOR BUSINESS



Cena celkem:

85 Kč
(bez DPH: 71 Kč)

Kód zboží:

SWMCSP00312

Part No.:

CFQ7TTC0HX56M

Záruka:

6 měs.

Stav:

Nové zboží

Popis

Microsoft Defender for Business

Microsoft Defender pro firmy je řešení **zabezpečení zařízení na podnikové úrovni s podporou umělé inteligence**, které pomáhá firmám s až 300 zaměstnanci s ochranou před ransomwarem a dalšími kybernetickými hrozbami ve snadno použitelném a cenově výhodném balíčku.

Microsoft Defender pro firmy:

- Až 300 uživatelů a až pět zařízení na uživatele bez minimálních požadavků na zařízení
- Ochrana zařízení na podnikové úrovni pro zařízení se systémy Windows, MacOS, iOS a Android
- Onboarding založený na průvodcích a zjednodušené prostředí pro správu
- Správa ohrožení zabezpečení s cílem identifikovat slabá místa a posílit zabezpečení
- Antivirová ochrana nové generace, která blokuje nové a vznikající hrozby
- Detekce a reakce v koncových bodech s využitím AI s automatickým přerušováním útoků pro narušování probíhajících útoků ransomwaru v reálném čase
- Automatizované prověřování a náprava pro automatické řešení většiny kybernetických hrozeb
- Měsíční souhrnné sestavy zabezpečení pro sledování ochrany
- Ochrana serveru dostupná jako doplněk

Zdokonalte své zabezpečení

Posuňte se nad rámec tradiční antivirové ochrany s využitím správy zabezpečení a ochrany na podnikové úrovni pro zařízení se systémem Windows, macOS, iOS nebo Android.

Získejte nákladově efektivní ochranu

Ušetřete peníze sloučením několika produktů do jednoho sjednoceného řešení zabezpečení, které je optimalizované pro vaši firmu.

Zjednodušení správy zabezpečení

Snadno použitelné ovládací prvky pro správu, užitečné přehledy a předdefinované zásady, které zjednodušují onboarding, vám umožní rychle vylepšit zabezpečení.

Rychlé zastavení kybernetických útoků

Automaticky zjišťujte kybernetické hrozby a reagujte na ně pomocí ochrany koncových bodů poháněné umělou inteligencí pro všechna vaše zařízení - ať už pracujete v kanceláři nebo na dálku.

Zdokonalte své zabezpečení

Posuňte se nad rámec tradiční antivirové ochrany s využitím správy zabezpečení a ochrany na podnikové úrovni pro zařízení se systémem Windows, macOS, iOS nebo Android.

Zabezpečení zařízení na podnikové úrovni s dovednostmi využívajícími umělou inteligenci:

- **Identifikace** - objevujte, upřednostňujte a opravujte ohrožení zabezpečení softwaru a chybné konfigurace, které představují nejnaléhavější a nejvyšší riziko pro vaši firmu.
 - **Ochrana** - minimalizujte oblasti napříč zařízeními, která jsou náchylná útokům, a posilte zabezpečení pomocí vylepšené antimalwarové a antivirové ochrany.
 - **Detekce a reakce** - automaticky zjišťujte a narušujte sofistikované hrozby v reálném čase a odeberte je ze svého prostředí.
 - **Obnovení** - možnosti automatizovaného prověřování a nápravy, které prověřují výstrahy a reagují na ně, vám umožní rychle vše vrátit do původního stavu.
-

ZÁKLADNÍ SPECIFIKACE

Typ licence: CSP (Cloud Solution Provider)

Trvání licence: předplatné 1 rok (vyúčtování měsíčně)

Počet licencí: 1

Program Cloud Solution Provider (CSP)

Cloud Solution Provider je komplexní licenční program Microsoftu, který vám umožní prodávat koncovým zákazníkům*:

- předplatné cloudových služeb - Microsoft 365, Office 365, Windows 365, Dynamics 365, Microsoft Azure
- předplatné licencí - SQL Server, Windows Server
- trvalé licence - Office, Windows 10/11, Windows Server, Exchange Server, SQL Server

Výhody programu CSP

- Měsíční pronájem aktuální verze daného softwaru s možností změny počtu licencí na měsíční bázi.
- Roční pronájem s fixací ceny na celý rok
- Snadná správa licencí z jednoho místa: [Portál Office](#)

Možnosti, jak prodávat CSP produkty:

1/ Staňte se prodejcem CSP produktů s přímou správou zákazníků - vy řešíte objednávání i správu licencí vašich koncových zákazníků* - vhodné pro pokročilejší uživatele

3 kroky, jak se stát prodejcem CSP licencí:

- Registrace do [partnerské sítě Microsoft](#)
- Přihlášení do CSP programu [ZDE](#)
- Spojení s poskytovatelem CSP licencí [ZDE](#)

Po propojení kontaktujte csp@100mega.cz pro dokončení nastavení vašeho účtu - musíme nastavit my ručně.

2/ Nechejte pracovat svého partnera - 100Mega za vás objedná licence vašemu zákazníkovi - my figurujeme jako reseller, my objednáme licence, řešíme vše za partnera, fakturace ale probíhá 100Mega -> partner -> koncový zákazník*

Zákazník potřebuje účet pro cloudové služby, tzv. tenant. Pokud koncový zákazník tenant má, pošlete nám ho na csp@100mega.cz, koncového zákazníka s tenantem požádáte o udělení delegované správy, vzor žádosti s linkem Vám zašleme. Pokud tenant nemá, pošlete prosím informace o koncovém zákazníkovi na csp@100mega.cz (název, IČO, adresa, kontaktní osoba včetně telefonu a emailu). Tenant vytvoříme a koncovému zákazníkovi zašleme údaje pro jeho administraci.

* Koncový zákazník potřebuje pro objednání CSP licencí **tenant** - účet pro správu cloudových služeb Microsoft.

V případě že zákazník tenant nemá, tak reseller (100Mega) musí založit zákazníka v Partner Centru (ALEF platformě). Reseler poté napojí tenant školy - link si může sám najít ve svém [Partner Centru](#).

V případě založení tenantu koncového zákazníka od 100Megy dochází k propojení automaticky. Akademický zákazník musí mít tenant ověřený Microsoftem (MS prověřuje, že se opravdu jedná o EDU zákazníka. Podrobný návod na založení akademického zákazníka naleznete [ZDE](#).

Tip: Validace je rychlejší, když koncový uživatel poskytne email s doménou, kterou vlastní škola.

Předplatné CSP lze modifikovat (snižovat, rušit) max. 7 dnů od konce expirace. Předplatná CSP se automaticky prodlužují, pokud partner neřekne jinak a prodlužují se za aktuálních cenových podmínek, daných Microsoftem a vlivem kurzů. Poskytovatel není povinen o těchto skutečnostech partnera informovat předem, mělo by být prací partnera hlídat expirace svých zákazníků a zjišťovat jejich potřeby a informovat poskytovatele o potřebných změnách.

Více informací o programu CSP naleznete [ZDE](#).

V případě nejasností se, prosím, obraťte na csp@100mega.cz